

# Word jij het gezicht van **Toshiba** in jouw regio?



Toshiba, met hoofdkwartier in Japan en wereldwijd meer dan 70 dochterondernemingen, is dé partner voor innovatieve IT- en printoplossingen in hightechsectoren zoals industrie, transport, retail en gezondheidszorg.

Onze Belgische afdeling in Zellik, gespecialiseerd in multifunctionele printers en slimme oplossingen, zoekt een gedreven **Account Manager Document Solutions** om ons salesteam te versterken.

## Wat ga je doen?

Als Account Manager ben jij dé schakel tussen Toshiba en onze klanten.

- Je **analyseert** de behoeften rond documentstromen bij klanten, relaties en prospecten.
- Je **adviseert** en stelt op maat gemaakte oplossingen voor (hardware, software of totaalpakketten).
- Je **begeleidt** het volledige salestraject van A tot Z.
- Je **bouwt** een sterk klantenbestand op en onderhoudt duurzame relaties.

## Wie zoeken we?

Een gedreven professional die zich herkent in:

- **Doorgroeien** in een competitieve markt: jij stopt niet tot je succesvol bent.
- **Relatiegerichtheid**: klantgericht werken en mensen voor je winnen is jouw kracht.
- **Technische feeling**: je vertaalt IT-oplossingen en producteigenschappen naar concrete voordelen voor de klant.
- **Teamspirit**: samen met collega's wil je de ambitieuze doelstellingen van Toshiba behalen.
- **Ervaring**: je weet wat het betekent om grote klanten te winnen en te beheren.

## Waar werk je?

Je krijgt een toegewezen regio en werkt hybride: deels bij klanten, deels op ons hoofdkantoor in Zellik.

## Wat bieden wij?

Bij Toshiba krijg je:

- een **aantrekkelijk salarispakket**, inclusief bedrijfswagen, afgestemd op jouw inzet en resultaten.
- Veel **verantwoordelijkheid** en kansen om je talenten te ontwikkelen.
- **Ondersteuning** van onze pre-sales consultant en een team dat altijd voor je klaarstaat.
- Een **informele werksfeer** met korte lijnen, collegialiteit en ambitie.

## Klaar voor deze uitdaging?

Stuur vandaag nog je cv en motivatiebrief naar [wim.decat@toshibatec-tgis.com](mailto:wim.decat@toshibatec-tgis.com) en maak deel uit van een innovatief en energiek bedrijf dat volop in de toekomst investeert!